

OPORTUNIDADE DE ESTÁGIO EM ADMINISTRAÇÃO OU MARKETING



ESTAGIÁRIO COMERCIAL
FLORIANÓPOLIS SC
CÓD: 1251

REQUISITOS OBRIGATÓRIOS

- Estar cursando superior em administração, gestão comercial, processos gerenciais ou marketing a partir do 4º semestre
- Ter disponibilidade para estagiar pelo menos 1 ano.
- Residir em Itaguaçu, Capoeiras, Estreito, Centro ou ter fácil acesso ao bairro Coqueiros em Florianópolis

SALÁRIO A COMBINAR + Vale Transporte, Vale Refeição de R\$ 17,25 por dia trabalhado, comissionamento conforme abatimento das metas.

HORÁRIO DE TRABALHO
A COMBINAR

CADASTRE-SE EM NOSSO SITE
WWW.PRIMERRH.COM.BR OU ENVIE SEU
CURRÍCULO PARA O E-MAIL
CURRICULO@PRIMERRH.COM.BR E NO ASSUNTO
"ESTAGIÁRIO COMERCIAL SC".



A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO



OPORTUNIDADE DE ESTÁGIO EM MARKETING OU GESTÃO COMERCIAL

RAMO DA EMPRESA - Atividades de cobranças e informações cadastrais.

ATIVIDADES - Manter CRM atualizado;

- Prestar atendimento a possíveis clientes;
- Sustentar relacionamento e fidelização de clientes;
- Realizar venda de produtos financeiros e produtos relacionados de créditos.

REQUISITOS - Desejável conhecimento em Excel;

- Semestre de Estudo: Entre o 2º até o 7º Semestre;
- Conclusão: Entre o 2º semestre de 2022 até o 1º semestre de 2026.

BENEFÍCIOS - Bolsa Auxílio de R\$: 1200.00 por mês;

- Auxílio Transporte;
 - Bonificação conforme avaliação;
 - Possibilidade de Prorrogação e Efetivação.
- HORÁRIO E LOCAL DO ESTÁGIO - De segunda a sexta-feira, das 9h às 16h, com 1h de intervalo. - Campinas - São José.**

**Anote o código 224303 e ligue para (48) 3004-6290 ou acesse:
<https://www.nube.com.br/detalhes-vaga/224303/vaga-de-estagio-em-comercial-sao-jose-sc-bolsa-de-1200-mais-beneficios>**

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO



OPORTUNIDADE DE ESTÁGIO EM MARKETING OU GESTÃO COMERCIAL

**Oportunidade de Estágio na área comercial com modelo de trabalho
Home Office!**

Atividades a serem desenvolvidas:

**Identificação, qualificação e prospecção ativa de novas oportunidades de
negócio;**

Encantar e surpreender os potenciais clientes;

**Interagir com potenciais clientes via telefone, e e-mail para entender se essas
empresas possuem fit com os nossos clientes;**

**Efetuar agendamento de reuniões com leads qualificados para os
consultores.**

Requisitos e qualificações:

Estar cursando ensino superior;

Disponibilidade de estagiar 1 ou 2 anos;

Computador ou notebook, boa internet em casa e fone de ouvido;

Excelente comunicação oral e escrita;

Domínio intermediário do pacote office;

**Perfil dinâmico para estar sempre se adaptando a diferentes perfis de
empresa;**

**Proatividade, relência e sede de conhecimento (você estará recebendo diversos
treinamentos para evoluir sempre!).**

Remuneração R\$1.000,00 + Benefícios

Jornada de trabalho: 6 horas diárias dentro do horário comercial (flexível)

Candidaturas exclusivamente através do link

<https://exactsales.compleo.com.br/Visualizar/110813>

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO

FACULDADE CESUSC Rodovia José Carlos Daux (SC 401), 9301- km 10 – Trevo de Santo Antônio de Lisboa – Florianópolis/SC – 88050-001 Alteração de nomenclatura pela Portaria MEC nº 95, de 30 de janeiro de 2015 (DOU 02.02.2015). Recredenciada pela Portaria MEC nº 1.271, de 29/11/2018 (DOU 30/11/2018)