

OPORTUNIDADE DE TRABALHO

Para a posição de SDR- Pré-Vendas, buscamos profissionais ambiciosos e resilientes. A carga horária é de 40 horas semanais, de forma presencial, pois acreditamos que, juntos, somos ainda melhores.

Perfil que Focamos:

- Vivência em área comercial ou atendimento ao cliente (você irá conversar com muitas pessoas todos os dias)
 - Ambição para buscar a superação de suas metas
 - Inteligência emocional para lidar com os desafios do dia-a-dia
- Resiliência para lidar com metas diárias, alto volume de atividades, contorno de objeções e aplicação rápida de feedbacks
 - Interesse genuíno em ajudar as pequenas e médias empresas com um atendimento consultivo (precisaremos de escuta ativa afiada aqui)
 - Interesse em desenvolvimento próprio
 - Foco na resolução de problemas

Atitudes que Esperamos de Você:

- Qualificar nossos leads: interagir via telefone, WhatsApp e e-mail com clientes potenciais. Entender quais as necessidades da empresa e verificar se as necessidades do potencial cliente seriam resolvidas pelas nossas soluções;
 - Gerar oportunidades de vendas qualificadas para os Executivos de Vendas;
- Encontrar oportunidades: apresentar os benefícios da nossa solução, gerar interesse no potencial cliente e agendar uma reunião com nosso time de Vendas;
- Planejar e acompanhar a performance das oportunidades levantadas através do sistema interno;
 - Manter o CRM atualizado;
- Observar métricas e indicadores, visando sempre a otimização dos processos para trazer os melhores resultados;
 - Realizar follow up dos leads.

Incentivos para sua Evolução:

- Faixa Salarial: Para jornada de 40h semanais, variando de R\$2.376,00 a R\$2.600,00, conforme desempenho no processo seletivo + comissão (colaboradores high performance chegam a ganhar R\$2000,00 de comissão);
- Benefício CAJU: Benefício Flexível no valor fixo de R\$800,00 mensais (sem desconto nas férias).
- Plano de Saúde e Odontológico: Disponível após o período de experiência, sem taxa de coparticipação.
- GoGood: Convênio com academias e serviços de bem-estar, sem fidelidade, permitindo treinos em qualquer local parceiro.
- Day Off no Aniversário: Dia de folga no mês do seu aniversário e um bônus no CAJU.
- Lounge para Descanso: Equipado com puffs e poltrona de massagem, para relaxar nos intervalos.
- Sala de Jogos: Com videogame, mesa de sinuca e simulador automotivo.
- Open Bebidas Quentes: Disponível chá, café, chocolate e cappuccino.
- Máquina de Snacks Free: Bebidas e guloseimas gratuitas.
- Copa: Com bolachas, balas e frutas gratuitas para os colaboradores.
- Crescimento e Reconhecimento: Com um plano de cargos e salários estruturado, aqui você tem reais oportunidades de crescer e ser valorizado pelo seu desempenho.
- Acompanhamento Próximo: Durante todo o período de experiência, você contará com o suporte de quem mais acredita no seu potencial, líderes e quem o contratou.
- Excelência em Cultura Organizacional: Reconhecidos pelo Great Place to Work por 4 anos.
- Celebrações: Valorizamos a conquista de metas e a integração entre nossos Doctors. Por isso, promovemos momentos especiais como happy hours e celebrações temáticas.
- Experiências Únicas: Acesso a cursos, eventos e grandes oportunidades.

Vagas 100% presenciais na Trindade (Florianópolis)
Currículos podem ser enviados para o email: vagas@doutorie.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO
NASCE - Núcleo de Assessoria de Carreiras e Estágios

OPORTUNIDADE DE TRABALHO

Auxiliar Financeiro

Para a posição de Auxiliar Financeiro, buscamos profissionais proativos e tenham desejo de crescimento e desenvolvimento pessoal. A carga horária mínima é de 40 horas semanais, de forma presencial, pois acreditamos que, juntos, somos ainda melhores.

Perfil que Focamos:

- Vivência em área de atendimento ao cliente (você irá conversar com muitas pessoas todos os dias);
- Inteligência emocional e jogo de cintura para lidar com os desafios do dia a dia;
- Resiliência e organização para lidar com as demandas diárias, alto volume de atividades,
 - Desejo de crescimento e desenvolvimento pessoal;
 - Foco na resolução de problemas;
 - Saber trabalhar em equipe;
 - Boa comunicação oral e escrita;
- Expertise em trabalhar com diferentes sistemas (gestão e controle interno);
 - Tomada de decisões com base em dados (pensamento analítico);
 - Conhecimento do pacote Office;
- Estar cursando ou possuir formação em administração, ciências contábeis ou afins.

Atitudes que Esperamos de Você:

- Atendimento ao cliente: interagir via telefone, WhatsApp e e-mail com clientes. Entender quais são as necessidades do cliente e mostrar as soluções disponíveis que podem ajudá-lo;
 - Análise e aprovação de pedidos de vendas;
 - Controle de Planilhas no Excel;
 - Controle de cobranças;
 - Contas a receber
 - Realizar cobranças e negociações
 - Acompanhamento de vendas.

Incentivos para sua Evolução:

- Faixa Salarial: Para jornada de 40h semanais, variando de R\$2.300,00 a R\$2.600,00, conforme desempenho no processo seletivo.
- Benefício CAJU: Benefício Flexível no valor fixo de R\$800,00 mensais (sem desconto nas férias).
 - Plano de Saúde e Odontológico: Disponível após o período de experiência, sem taxa de coparticipação.
- GoGood: Convênio com academias e serviços de bem-estar, sem fidelidade, permitindo treinos em qualquer local parceiro.
- Day Off no Aniversário: Dia de folga no mês do seu aniversário e um bônus de R\$75,00 no CAJU.
- Lounge para Descanso: Equipado com puffs e poltrona de massagem, para relaxar nos intervalos.
 - Sala de Jogos: Com videogame, mesa de sinuca e simulador automotivo.
 - Open Bebidas Quentes: Disponível chá, café, chocolate e cappuccino.
 - Máquina de Snacks Free: Bebidas e guloseimas gratuitas.
 - Copa: Com bolachas, balas e frutas gratuitas para os colaboradores.
- Experiências Únicas: Acesso a cursos, eventos e oportunidades de crescimento pessoal e profissional.

Vagas 100% presenciais na Trindade (Florianópolis)
Currículos podem ser enviados para o email: vagas@doutorie.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO
NASCE - Núcleo de Assessoria de Carreiras e Estágios

OPORTUNIDADE DE TRABALHO

Para a posição de Analista de Customer Success Junior, buscamos profissionais com inteligência emocional e resilientes. A carga horária é de 40 horas, de forma presencial, pois acreditamos que, juntos, somos ainda melhores.

Perfil que Focamos:

- Inteligência emocional e habilidade para contornar desafios;
- Resiliência e organização para lidar com demandas diárias;
- Interesse genuíno em oferecer um atendimento consultivo e solucionar problemas;
- Foco no trabalho em equipe e excelente comunicação oral e escrita.

Atitudes que Esperamos de Você:

- Atendimento ao cliente: interagir via telefone, WhatsApp e e-mail com clientes. Entender quais são as necessidades do cliente e mostrar as soluções disponíveis que podem ajudá-lo;
- Inserir novos clientes na base de dados;
- Realizar suporte ao cliente respondendo dúvidas e realizando a demonstração de uso dos serviços e produtos;
- Observar métricas e indicadores, visando sempre a otimização dos processos para trazer os melhores resultados.

Incentivos para sua Evolução:

- Salário: R\$2.300,00 a R\$2600,00
- Benefício CAJU: Benefício Flexível no valor fixo de R\$800,00 mensais (sem desconto nas férias).
- Plano de Saúde e Odontológico: Disponível após o período de experiência, sem taxa de coparticipação.
- GoGood: Convênio com academias e serviços de bem-estar, sem fidelidade, permitindo treinos em qualquer local parceiro.
- Day Off no Aniversário: Dia de folga no mês do seu aniversário e um bônus no CAJU.
- Lounge para Descanso: Equipado com puffs e poltrona de massagem, para relaxar nos intervalos.
 - Sala de Jogos: Com videogame, mesa de sinuca e simulador automotivo.
 - Open Bebidas Quentes: Disponível chá, café, chocolate e cappuccino.
 - Máquina de Snacks Free: Bebidas e guloseimas gratuitas.
 - Copa: Com bolachas, balas e frutas gratuitas para os colaboradores.
- Crescimento e Reconhecimento: Com um plano de cargos e salários estruturado, aqui você tem reais oportunidades de crescer e ser valorizado pelo seu desempenho.
- Acompanhamento Próximo: Durante todo o período de experiência, você contará com o suporte de quem mais acredita no seu potencial, líderes e quem o contratou.
- Excelência em Cultura Organizacional: Reconhecidos pelo Great Place to Work por 4 anos.
- Celebrações: Valorizamos a conquista de metas e a integração entre nossos Doctors. Por isso, promovemos momentos especiais como happy hours e celebrações temáticas.
 - Experiências Únicas: Acesso a cursos, eventos e grandes oportunidades.
 - Programa de Parcerias e Redes de Descontos com empresas:
- Incentivo a novos talentos: Programa de indicação de candidatos por nossos colaboradores com premiações financeiras.

Vagas 100% presenciais na Trindade (Florianópolis)

Currículos podem ser enviados para o email: vagas@doutorie.com.br

A OPORTUNIDADE PODE SER FECHADA A QUALQUER MOMENTO
NASCE - Núcleo de Assessoria de Carreiras e Estágios